

# SALES MANAGER – Vollzeit (Remote) – M/W/D



**etree Group** ist ein globaler IT-Distributor, der 2009 in Köln, Deutschland, gegründet wurde und über 40.000 Produkte für den weltweiten Versand aus unserem eigenen Lager bereithält. Wir konzentrieren uns auf modernes Workplace- und Networking-Equipment wie Computer, Displays, Headsets, Webcams, VoIP-Telefone, Tastaturen, Mäuse, Scanner, Lautsprecher, Drucker, Router, Gateways, Switches, Kabel und Adapter von mehr als 50 Herstellern. Durch Leistung und guten Service hat sich die etree Group das Vertrauen von Partnern, Kunden und Lieferanten auf der ganzen Welt erworben.

Derzeit haben wir einen Hauptsitz in Köln, Deutschland, und zwei Büros in Wroclaw, Polen, und Odesa, Ukraine. Da die IT-Branche schnell wächst, bauen wir unser Team aktiv aus.

## Du bringst uns voran in:

- Neukundenakquise im Bereich IT Reseller, öffentliche Auftraggeber und Industriekunden
- Betreuung der Neukunden bis zur Kundenanlage und darüber hinaus
- Durchführung von Preis- und Produktrecherchen

## Du bringst mit:

- Du verfügst über eine abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich und Berufserfahrung im aktiven Vertrieb
- Ausgeprägte Teamfähigkeit und Belastbarkeit
- Sehr gute Kommunikationsstärke

## Das Angebot:

- Arbeiten in einem jungen Team bei flachen Hierarchien mit Duz-Kultur
- Anspruchsvolle und kreative Vollzeittätigkeit
- Ein stabiles Grundgehalt iHv 2500 € + Provision
- 2/5 Tage Remote-Arbeit nach Einarbeitung möglich
- 2 Jahresvertrag

Möchtest Du unsere Marktposition ausbauen? Wenn du Interesse hast und Du dir diese Position in der Zukunft vorstellen kannst, freuen wir uns auf deine Bewerbung mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins. Bitte senden dazu deine Unterlagen per E-Mail an [mf@etree.de](mailto:mf@etree.de). Für Fragen steht Dir dein Ansprechpartner **Marius Floßdorf** unter der Telefonnummer +49 221 292 417-29 oder per Mail zur Verfügung.

