



Die ETREE GmbH arbeitet seit 2009 im IT Handel mit führenden Herstellern wie Cisco Systems, HP, Juniper Systems, APC, TP LINK, Kyocera und vielen mehr. Durch den Ausbau unserer Dienstleistungen und die Erweiterung unseres Portfolios haben wir geplant unser Team zu erweitern und deshalb suchen wir ab sofort dich (m/w) als

Produktmanager (m/w) / Senior Account Manager (Trader)

in Festanstellung

Du bringst uns voran in:

- gezielter Lieferantengewinnung, -Entwicklung sowie –Betreuung für Hersteller in den Bereichen Netzwerktechnik, Storage, TFTs, Printing und/oder Elektrospielzeuge (auch gerne gebraucht)
- gezielte Kundengewinnung, -Entwicklung sowie –Betreuung in o.g. Bereichen
- Aufbau/Planung eines eigenen Lagerbestandes
- Angebots- und Preiskalkulationen
- Durchführung von Preisrecherchen und Datenpflege

Du bringst mit:

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium mit mindestens 3 Jahre Berufserfahrung in dem Segment
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift und gerne eine andere Sprache um lokal arbeiten zu können
- ausgeprägte Teamfähigkeit und Belastbarkeit
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Umsatzverantwortung für Ihre Kunden und Marken
- hervorragender Umgang mit MS Word und Excel

Das Angebot:

- anspruchsvolle und kreative Vollzeittätigkeit in einem engagierten Team
- Home-Office
- attraktive erfolgsorientierte Bezüge plus Grundgehalt

Willst du daran teilhaben unsere Position am Markt weiter auszubauen?

Wenn du dich hier wiederfindest und dich in Zukunft gerne in dieser Position sehen möchtest, freuen wir uns über deine aussagekräftige Bewerbung, inkl. Gehaltsvorstellung und deinem nächstmöglichen Eintrittstermin. Bitte sende deine Unterlagen hierfür per Mail an gt@etree.de. Dein AP Grazian Twonski steht dir gerne für erste Fragen unter der 0221/ 261553 23 zur Verfügung.